

Esker: I ricavi del Q2 2020

La stabilità dell'azienda dimostra la resilienza del modello economico

Busto Arsizio, Italia — 28 Luglio 2020

FATTURATO IN €/MIO (NON CERTIFICATO)	Q2 2020	Q2 2019	Q2 2020/Q2 2019 CRESCITA ⁽⁴⁾	H1 2020	H1 2019	H1 2020/H1 2019 CRESCITA ⁽⁴⁾
AUTOMATIZZAZIONE PROCESSI DOCUMENTALI SAAS-BASED ⁽¹⁾	24.1	23.4	+2%	50.1	44.8	+11%
AUTOMATIZZAZIONE PROCESSI DOCUMENTALI SU LICENZA E MANUTENZIONE ⁽²⁾	1.4	1.6	-12%	2.9	3.4	-15%
PRODOTTI LEGALI ⁽³⁾	0.6	1.1	-43%	1.2	2.0	-39%
TOTAL	26.1	26.1	0%	54.2	50.1	+7%

⁽¹⁾Include Esker on Demand, FlyDoc, CalvaEDI, TermSync e e-integration GmbH

Un trimestre stabile nonostante la pandemia e la crescita dinamica semestrale

Il fatturato consolidato di Esker nel Q2 2020 ammonta a 26,1 milione di euro (in base ai tassi di cambio sia correnti che costanti), lo stesso importo è stato registrato nel Q2 2019 che è stato un trimestre particolarmente positivo. Il fatturato semestrale è cresciuto del 7% arrivando a 54,2 milioni di euro.

Come previsto, la quota variabile delle attività basate su cloud (45% dei ricavi di vendita) ha risentito in modo significativo del rallentamento economico causato dal COVID-19. L' impatto su questa quota variabile è stato pari a -24% in aprile e maggio, con grandi disparità tra i paesi con le maggiori restrizioni come Francia, Spagna, Italia, Regno Unito e Asia (-30%) e quelli con restrizioni meno severe come Stati Uniti, Germania e Australia (da -12% a -16%). In questo periodo difficile, il modello economico dell'azienda basato sulla combinazione di una quota variabile, che dipende dal livello di attività dei clienti sulle proprie piattaforme, e di un abbonamento fisso ne ha diminuito l'impatto. Nonostante il forte calo di attività osservato nel secondo trimestre, i ricavi basati sul cloud (escluse le attività di consulenza) si sono stabilizzati a 19,1 milioni di euro nel trimestre e sono aumentati del 9% nel primo semestre dell'anno.

La graduale abolizione delle restrizioni a fine maggio ha determinato una crescita positiva del fatturato complessivo SaaS nel mese di giugno (+12%). Questo trend di ripresa dovrebbe essere confermato nel corso dell'estate per tornare ad un più consueto livello di crescita (+20%).

Nonostante la pandemia in corso, Esker continua a dare supporto ai propri clienti senza compromettere la qualità del servizio offerto. Ad oggi, la maggioranza dei progetti dei clienti su cui lavorano i consulenti Esker e i loro partner sono realizzati a distanza senza alcun rallentamento evidente. Nel secondo trimestre, il fatturato delle attività di consulenza per le soluzioni cloud-based è aumentato dell'11% rispetto al 2019 (+ 16% nel semestre).

(continua)

Press Release www.esker.com

⁽²⁾Include Esker DeliveryWare

⁽³⁾Include Fax Servers e Host Access

⁽⁴⁾ Crescita a tassi di cambio costanti: i tassi di cambio del 2020 sono stati applicati ai dati del 2019

Il ritmo dei progetti firmati rimane costante

Nonostante la difficile situazione economica, Esker ha registrato numerosi progetti firmati con nuovi clienti nel Q2, che

alimentano la crescita futura dell'azienda. Il valore cumulativo dei nuovi contratti firmati nella prima metà del 2020 è

aumento del +3% rispetto al 2019, raggiungendo i 12,1 milioni di euro. Al 30 giugno 2020, il valore dei progetti firmati e

in corso di realizzazione rimane alto e garantisce quattro mesi di lavoro al team di consulenza.

Struttura finanziaria rafforzata per la crescita futura

Al 30 giugno 2020 la cassa della società è pari a 38,3 milioni di euro, dopo il pagamento del dividendo e l'ottenimento

di un finanziamento garantito dallo Stato per 11,5 milioni di euro. Con 22,9 milioni di euro di liquidità netta (contro 15,0

milioni di euro al 30 giugno 2019), Esker dispone delle risorse finanziarie necessarie per far fronte alle ripercussioni

macroeconomiche della crisi sanitaria mondiale, continuando ad investire nella crescita futura.

Prospettive positive per il 2020

Gli effetti reali dell'attuale situazione economica sul fatturato di Esker dipenderanno dalla durata della crisi. Per far fronte

a questo, Esker si affida alla resilienza del suo modello economico, alla diversificazione geografica e settoriale dei suoi

ricavi e all'importanza delle sue soluzioni per i clienti. Nonostante le incertezze sull'evoluzione della crisi economica e

sanitaria, Esker si aspetta di poter mantenere una crescita organica prossima al 10% nel 2020. In questa ipotesi, la

redditività rimarrebbe vicina a quella registrata nel 2019 senza mettere in discussione gli investimenti volti a sviluppare

ulteriormente l'azienda nei prossimi anni.

A proposito di Esker

Esker è un'azienda leader a livello mondiale nel settore dei software per l'automatizzazione dei processi documentali

cloud-based che aiutano le divisioni finanza e customer service a trasformare digitalmente i cicli purchase-to-pay (P2P)

e order-to-cash (O2C). Le soluzioni di Esker, utilizzate da oltre 6.000 aziende in tutto il mondo, contengono tecnologie

come l'intelligenza artificiale (IA) che contribuiscono ad aumentare la produttività, incrementare la visibilità, ridurre il

rischio di frode e migliorare la collaborazione interna e con clienti e fornitori. Esker opera in Nord America, America

Latina, Europa e Asia-Pacifico e ha la sua sede principale a Lione, Francia, e negli Stati Uniti a Madison, Wisconsin.

Per ulteriori informazioni su Esker e le sue soluzioni visitate: http://www.esker.it, segui Esker su LinkedIn EskerItalia,

Twitter @EskerItalia e visita il nostro blog http://blog.esker.it/

©2019 Esker S.A. Tutti i diritti riservati. Esker e il logo Esker sono marchi commerciali o registrati di proprietà di Esker S.A. negli Stati Uniti e in altri paesi. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei rispettivi titolari.



