

Presseinformation

Eskers Vertriebsaktivität im vierten Quartal 2024

Esker erzielt ein Umsatzwachstum von 16 % auf Basis konstanter Wechselkurse

FELDKIRCHEN UND LYON, FRANKREICH – 16. Januar 2025

Umsatzerlöse in Mio. EUR (vor Prüfung)	Q4 2024	Q4 2023	Q4 2024/ Q4 2023 Wachstum ⁽⁴⁾	2024	2023	2024/2023 Wachstum ⁽⁴⁾
SaaS Abonnements	26,2	19,0	+34 %	93,0	69,8	+33 %
SaaS Transaktionsumsätze ⁽¹⁾	18,7	19,2	-4 %	74,8	77,2	-3 %
Total SaaS	44,6	38,2	+15 %	167,9	146,8	+14 %
Implementierungsservices ⁽²⁾	10,1	8,0	+25 %	35,9	28,3	+28 %
Legacy Lösungen ⁽³⁾	0,3	0,7	-54 %	1,5	3,5	-56 %
GESAMT	55,1	46,9	+16 %	205,3	178,6	+15 %
Auftragseingänge⁽⁴⁾⁽⁵⁾	6,9	7,0	-3 %	25,7	20,8	+22 %

⁽¹⁾Abrechnung pro Dokument

⁽²⁾Beinhaltet Consulting und Professional Services

⁽³⁾Beinhaltet Esker DeliveryWare, Fax-Server und Host-Access-Lösungen

⁽⁴⁾Wachstumsbasiert auf Basis eines festen Wechselkurses: Wechselkurse von 2024 gelten für Zahlen von 2023.

⁽⁵⁾Ausgedrückt als jährlich wiederkehrender Umsatz (Annual Recurring Revenue, ARR) ARR ist der durchschnittliche jährliche Abonnementwert, zu dessen Zahlung sich die Kunden während der Laufzeit eines Vertrags verpflichten. Umsatzerlöse aus Plattformtransaktionen werden nicht berücksichtigt, da sie von Natur aus unsicher sind und von der Anzahl der tatsächlich abgewickelten Transaktionen abhängen, die zum Zeitpunkt des Vertragsabschlusses nicht bekannt ist.

Dynamisches Wachstum bestätigt

Esker erzielte das erfolgreichste Jahr in der Unternehmensgeschichte mit einem Umsatz von über 200 Millionen Euro im Jahr 2024. Der Umsatz von Esker im Jahr 2024 belief sich auf 205,3 Millionen Euro, was einem Anstieg von 15 % gegenüber 2023 bei konstanten und aktuellen Wechselkursen entspricht.

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs-GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0
www.esker.de | info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services

Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0
info@e-integration.de

Pressekontakt: Dr. Rafael Arto-Haumacher

Tel.: +49 (0) 89 700 887 17 | rafael.arto-haumacher@esker.de

Investor Relations Kontakt: Emmanuel Olivier

Tel.: +33 (0)4 72 83 46 46 | emmanuel.olivier@esker.com

Der konsolidierte Umsatz von Esker im vierten Quartal 2024 belief sich auf 55,1 Millionen Euro, was einem Anstieg von 16 % gegenüber dem vierten Quartal 2023 bei konstanten Wechselkursen entspricht (+17 % bei aktuellen Wechselkursen).

Im Jahr 2024 wuchs der SaaS-Umsatz von Esker um 14 % auf 167,9 Millionen Euro, was 82 % des Gesamtumsatzes des Unternehmens ausmacht.

Der SaaS-Abonnementumsatz bleibt ein zentraler Wachstumstreiber und stieg im vierten Quartal um 34 % auf 26 Millionen Euro. Für das gesamte Jahr wuchs er um beeindruckende 33 %, was die Verkaufsstrategie von Esker widerspiegelt, die Abonnements als Quelle wiederkehrender Einnahmen bevorzugt.

Der SaaS-Transaktionsumsatz ging im vierten Quartal um -4 % und im Jahr um -3 % leicht zurück, bleibt jedoch ein wesentlicher Bestandteil des globalen SaaS-Angebots von Esker. Dies spiegelt zyklische Trends bei den Transaktionsvolumina wider, ändert jedoch nichts an der allgemeinen Wachstumsdynamik des SaaS-Modells.

Die Implementierungsservices verzeichneten ein starkes Wachstum und stiegen im vierten Quartal um 25 % und im Jahr um 28 %, angetrieben durch die starke Dynamik bei den Auftragseingängen im gesamten Zeitraum.

Stabiler Auftragseingang im vierten Quartal

Die neuen Auftragseingänge beliefen sich im vierten Quartal auf 6,9 Millionen Euro, was einem moderaten Rückgang von 3 % im Vergleich zum vierten Quartal 2023 entspricht. Dieser Jahresvergleich erfordert jedoch eine entsprechende Einordnung, da das vierte Quartal 2023 ein außergewöhnliches Momentum (+58 % Anstieg bei den neuen Auftragseingängen) erlebte, das durch die erhöhte Erwartungshaltung im Zusammenhang mit der E-Rechnungsreform in Frankreich, die damals für 2024 geplant war, befeuert wurde. Die Verzögerung dieser Reform führte 2024 zu einem Verlust an Dynamik, da Unternehmen angesichts regulatorischer Unsicherheiten vorsichtiger wurden.

Trotz dieses zyklischen Basiseffekts blieb die Nachfrage nach den Lösungen von Esker im gesamten Jahr solide, wie ein Anstieg der neuen Auftragseingänge um 22 % im Jahresvergleich 2024 zeigt. Dieses Ergebnis bestätigt die Fähigkeit des Unternehmens, auch in einem von Unsicherheit und regulatorischen Veränderungen geprägten Umfeld einen Wachstumskurs beizubehalten.

Die Vertriebsaktivitäten waren in Amerika besonders dynamisch, mit einem Anstieg der neuen Auftragseingänge um über 51 % im Jahr (+15 % im vierten Quartal). In Frankreich gingen die Vertriebsaktivitäten im Jahr um 16 % zurück (-26 % im vierten Quartal), was auf die Auswirkungen der Verschiebung der E-Rechnungsreform und einen anspruchsvollen Basiseffekt zurückzuführen ist.

Der Rest Europas erzielte im Jahr ein Wachstum von über 10 %, unterstützt durch die erheblichen Investitionen in die europäischen Tochtergesellschaften in den Vorjahren, trotz eines Rückgangs von 16 % im vierten Quartal, der durch die wirtschaftlichen Unsicherheiten, die die Region seit dem letzten Sommer betreffen, beeinflusst wurde. Die Region Asien-Pazifik verzeichnete im vierten Quartal ein dynamisches Wachstum von 20 %.

Esfer Software Entwicklungs- und Vertriebs-GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0
www.esker.de | info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services

Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0
info@e-integration.de

Pressekontakt: Dr. Rafael Arto-Haumacher

Tel.: +49 (0) 89 700 887 17 | rafael.arto-haumacher@esker.de

Investor Relations Kontakt: Emmanuel Olivier

Tel.: +33 (0)4 72 83 46 46 | emmanuel.olivier@esker.com

Solide Finanzstruktur

Zum 31. Dezember 2024 beliefen sich die liquiden Mittel des Unternehmens auf 77 Millionen Euro (gegenüber 52,2 Millionen Euro am 31. Dezember 2023), nach Rückzahlung des Eigenkapitaldarlehens an LSQ in den USA in Höhe von insgesamt 5 Millionen Dollar.

Der Netto-Cash-Bestand beträgt 70,2 Millionen Euro (gegenüber 41,5 Millionen Euro am 31. Dezember 2023) und mehr als 130.000 eigene Aktien (entsprechend mehr als 34 Millionen Euro basierend auf dem Schlusskurs). Esker verfügt über die finanzielle Autonomie, um seine Strategie fortzusetzen, die auf der Beschleunigung des organischen Wachstums basiert, ergänzt durch gezielte Akquisitionen zur Integration angrenzender Märkte und zur Steigerung des Kundennutzens.

Ausblick für 2025

Die Ergebnisse für 2024 unterstreichen die starke Leistung des Unternehmens im SaaS-Sektor. Gekennzeichnet durch robustes Wachstum bei Abonnements, Implementierungsservices und Auftragseingängen, zeigt das Unternehmen weiterhin seine Fähigkeit zur Innovation und den Kundenbedürfnissen gerecht zu werden.

Darüber hinaus hat das Umsatzwachstum – kombiniert mit einer vorsichtigen Investitionsstrategie – die operative Marge positiv beeinflusst, die nun voraussichtlich die zuvor angekündigte Spanne von 12-13 % um 1 bis 2 Prozentpunkte übertreffen wird.

Angesichts der starken Leistung der neuen Auftragseingänge im Jahr 2024 und trotz der möglichen Auswirkungen einer wirtschaftlichen Abschwächung, die die Anzahl der auf der Plattform verarbeiteten Transaktionen reduzieren könnte, prognostiziert Esker für das Gesamtjahr ein organisches Umsatzwachstum von 13-15 %. Dieses Aktivitätsniveau, gepaart mit einem disziplinierten Investitionsmanagement, soll die Rentabilität unterstützen, wobei die operative Marge voraussichtlich zwischen 13-15 % liegen wird.

Insgesamt verfügen die Tochtergesellschaften des Unternehmens über ein erhebliches Geschäftspotenzial, das sie in die Lage versetzt, 2025 ein zweistelliges Wachstum bei den Auftragseingängen zu erzielen.

Über Esker

Esker ist der globale KI-Spezialist für die smarte Automatisierung von Geschäftsprozessen für das Office of the CFO. Durch den Einsatz neuester Automatisierungstechnologien optimieren die Source-to-Pay- und Order-to-Cash-Lösungen von Esker das Working Capital und den Cashflow. Zugleich werden damit die Entscheidungsfindung verbessert sowie die Zusammenarbeit und zwischenmenschlichen Beziehungen mit Kunden, Lieferanten und Mitarbeitenden gefördert. Esker verfügt über Niederlassungen in Nord- und Lateinamerika, Europa und im Asien-Pazifik-Raum, wobei sich die deutschen Standorte in Feldkirchen/München und Ratingen befinden. Das in Frankreich börsennotierte Unternehmen erwirtschaftete im Jahr 2024 einen Umsatz von 205,3 Millionen Euro.

Weitere Informationen über Esker und die Lösungen des Unternehmens finden Sie unter www.esker.de und www.esker.de/blog. Folgen Sie Esker auf [LinkedIn](#) und bleiben Sie über alle Neuigkeiten auf dem Laufenden.

Esker Software Entwicklungs- und Vertriebs-GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen
Tel.: +49 (0) 89 700 887 0
www.esker.de | info@esker.de

e-integration GmbH | Esker EDI Services

Calor-Emag-Str. 3
40878 Ratingen
Tel.: +49 (0) 2102 479 0
info@e-integration.de

Pressekontakt: Dr. Rafael Arto-Haumacher
Tel.: +49 (0) 89 700 887 17 | rafael.arto-haumacher@esker.de

Investor Relations Kontakt: Emmanuel Olivier
Tel.: +33 (0)4 72 83 46 46 | emmanuel.olivier@esker.com