

Actividad comercial de Esker Q4 2020

Buenas perspectivas para 2021 gracias al aumento de proyectos firmados

Madrid — 14 de enero 2021

INGRESOS POR VENTAS M€ (NO AUDITADO)	T4 2020	T4 2019	CRECIMIENTO T4 ⁽⁴⁾	2020	2019	2020/2019 CRECIMIENTO TO T4 ⁽⁴⁾
SOLUCIONES BASADAS EN SAAS ⁽¹⁾	28.7	26.1	+13%	104.1	93.7	+12%
SOLUCIONES EN MODO LICENCIA Y MANTENIMIENTO ⁽²⁾	1.4	1.6	-11%	5.6	6.6	-14%
PRODUCTOS HISTÓRICOS ⁽³⁾	0.8	1.0	-12%	2.6	3.9	-31%
TOTAL	30.9	28.7	+11%	112.3	104.2	+9%

⁽¹⁾ Esker on Demand, FlyDoc, CalvaEDI, TermSync y e-integration GmbH

⁽²⁾ Esker DeliveryWare

⁽³⁾ Servidores de Fax Servers y productos de acceso al Host Access

⁽⁴⁾ Crecimiento basado en un tipo de cambio constante: tipos de cambio de 2020 aplicados a cifras de 2019

TRIMESTRE RÉCORD, AÑO RÉCORD

A pesar de una situación sanitaria y económica especialmente complicada, Esker ha registrado el mejor trimestre y el mejor año de su historia en términos de actividad. Los ingresos por ventas en 2020 ascendieron a 112,3 millones de euros, lo que supone un crecimiento del 9% sobre el año anterior. Durante el cuarto trimestre del año fiscal, Esker logró unas ventas consolidadas de 30,9 millones de euros, un 11% más en comparación con el mismo trimestre de 2019.

En línea con la tendencia del tercer trimestre, las actividades de soluciones basadas en la nube (SaaS) crecieron un 13% impulsadas por las suscripciones y el tráfico (+18%), pero sufrieron un descenso los

servicios de consultoría (-3%), que se vieron afectados por la firma de menos proyectos durante el T2 y al inicio de T3. Los volúmenes de documentos procesados todavía se reducen entre un 5% y un 10% en comparación con los niveles anteriores al período Covid, debido a las numerosas restricciones impuestas por los distintos gobiernos.

NÚMERO RÉCORD DE PROYECTOS FIRMADOS

Al igual que al final del tercer trimestre, Esker registró numerosos proyectos firmados en los últimos tres meses del año. Después de un período de espera relacionado con las primeras medidas de bloqueo, las empresas han mostrado un gran interés en las soluciones de automatización, que brindan mejoras de productividad significativas para las funciones de finanzas y servicio al cliente, lo que les permite continuar operando cuando la mayoría de los empleados están trabajando desde casa.

El valor acumulado de los nuevos contratos firmados en 2020 (reservas) aumentó un 17% respecto a 2019, hasta alcanzar los 34 millones de euros. El valor acumulado de los nuevos contratos firmados en el cuarto trimestre se ha incrementado en un 30% en comparación con el mismo período de 2019 (que anteriormente ostentaba el récord), lo que permite pronosticar una fuerte actividad en el primer semestre de 2021.

MANTENER LA RENTABILIDAD PARA UNA ESTRATEGIA DE CRECIMIENTO AMBICIOSO

Esker espera mantener unas ganancias operativas similares a las de 2019. Los menores gastos de marketing y viajes, combinados con un aumento más lento de la contratación, compensarán el impacto de la pandemia en el crecimiento de los ingresos. La gestión controlada de su crecimiento permite a Esker mantener sus resultados financieros al tiempo que fortalece sus inversiones técnicas y comerciales para asegurar un crecimiento sostenible en los próximos años. A 31 de diciembre de 2020, la caja de la empresa asciende a 44,9 millones de euros. Con 30,7 millones de euros en caja neta (frente a 20,2 millones de euros a 31 de diciembre de 2019), y cerca de 140.000 acciones propias disponibles de forma inmediata, Esker dispone de los recursos financieros necesarios para proseguir en su estrategia centrada en acelerar su crecimiento orgánico combinado con operaciones de crecimiento externo.

© 2021 Esker S.A. All rights reserved. Esker and the Esker logo are trademarks or registered trademarks of Esker S.A. the U.S. and other countries. All other trademarks are the property of their respective owners.

Esker, Inc.

1850 Deming Way, Suite 150
Middleton, WI 53562 USA
Tel: (608) 828-6000
www.esker.com | info@esker.com

Press Contact: Chris Pham

Tel: (972) 330-2642 – cpham@ideagrove.com

Investor Relations Contact: Emmanuel Olivier

Tel: +33 (0)4 72 83 46 46 – olivier@esker.fr

Get Social



blog.esker.com

TENDENCIAS PARA 2021

Esker espera un sólido crecimiento orgánico de dos dígitos para todo el año 2021, lo que debería impulsar los ingresos en torno a los 128 millones de euros si la paridad euro/dólar estadounidense se mantiene sin cambios. En este nivel de crecimiento, la rentabilidad debería situarse entre el 10% y el 15%.

Sobre Esker

Líder mundial en soluciones de automatización del ciclo de gestión de Procure-to-Pay y Order-to-Cash, Esker mejora los departamentos financieros y de atención al cliente de las empresas y refuerza la cooperación entre empresas.

La plataforma en la nube de Esker también permite un ecosistema virtuoso con sus clientes y proveedores.

Basadas en Inteligencia Artificial (IA), las soluciones de Esker ayudan a aumentar la productividad y mejorar la visibilidad de su actividad y reducir el riesgo de fraude al tiempo que fortalece la colaboración con sus clientes, proveedores y colaboradores.

Compañía francesa de mediana capitalización con sede en Lyon, Esker está presente en Europa, América del Norte, Asia / Pacífico y Sudamérica. Incluido en Euronext GrowthTM en París (código ISIN FR0000035818).

La compañía alcanzó una facturación de 112,3 millones de euros en 2020, más de 2/3 de los cuales fueron internacionales.

Para más información sobre Esker y sus soluciones visita nuestra web www.esker.es, síguenos en twitter [@EskerIberica](https://twitter.com/EskerIberica) en [LinkedIn](https://www.linkedin.com/company/esker) y únete a nuestras conversaciones y debates en el blog de Esker blog.esker.es