

# I risultati finanziari di Esker del Q2 2022

Un nuovo trimestre record per Esker con una crescita del 19% del fatturato

BUSTO ARSIZIO, Italia — 14 Luglio 2022

| FATTURATO IN M€<br>(NON CERTIFICATO)      | Q2 2022     | Q2 2021     | Q2 2022/Q2<br>2021<br>CRESCITA <sup>(4)</sup> | H1 2022     | H1 2022/H1<br>2021<br>CRESCITA <sup>(4)</sup> |
|-------------------------------------------|-------------|-------------|-----------------------------------------------|-------------|-----------------------------------------------|
| SAAS <sup>(1)</sup>                       | 31,5        | 25,6        | +16%                                          | 60,8        | +17%                                          |
| SERVIZI DI IMPLEMENTAZIONE <sup>(2)</sup> | 6,4         | 5,5         | +12%                                          | 12,1        | +9%                                           |
| SERVIZI LEGALI <sup>(3)</sup>             | 1,9         | 2,3         | -28%                                          | 3,3         | -26%                                          |
| <b>TOTALE</b>                             | <b>39,8</b> | <b>33,4</b> | <b>+12%</b>                                   | <b>76,3</b> | <b>+13%</b>                                   |
| <b>CONTRATTI<sup>(5)</sup></b>            | <b>4,0</b>  | <b>3,3</b>  | <b>+25%</b>                                   | <b>7,6</b>  | <b>+14%</b>                                   |

<sup>(1)</sup> Include abbonamento e traffico legato al numero di documenti gestiti

<sup>(2)</sup> Include implementazione, training e Servizi professionali

<sup>(3)</sup> Include Esker DeliveryWare, Fax Servers e Host Access

<sup>(4)</sup> Crescita basata su un tasso di cambio costante: tassi di cambio 2022 applicati ai dati del 2021

<sup>(5)</sup> Espresso come Annual Recurring Revenue (ARR), una metrica standard per il business SaaS o su abbonamento. L'ARR è il valore medio dell'abbonamento annuale che i clienti si impegnano a pagare per tutta la durata di un contratto. Le entrate delle transazioni non sono incluse in quanto sono incerte per natura e dipendono dal numero di transazioni effettivamente elaborate, che non è noto al momento della firma del contratto. Anche i ricavi da servizi non sono inclusi nell'ARR in quanto non ricorrenti.

## Trimestre e semestre record

Il fatturato consolidato del Q2 2022 di Esker è stato di 39,8 milioni di euro, con un aumento del 19% rispetto al Q2 2021 a tassi di cambio correnti (+12% a tassi costanti). Il fatturato del semestre è cresciuto del 19% a tassi di cambio correnti (+13% a tassi costanti), raggiungendo i 76,3 milioni di euro. Ancora una volta Esker ha vissuto il suo miglior trimestre e semestre nella storia dell'azienda.

Le vendite SaaS (+23% a tassi correnti e +16% a tassi costanti) continuano a guidare la crescita e rappresentano il 79% del business dell'azienda. Questa eccellente performance, nonostante un effetto base sfavorevole, è il risultato dei numerosi contratti firmati nei trimestri precedenti che stanno entrando progressivamente in produzione.

I servizi di implementazione sono tornati gradualmente a un ritmo più normale (+17% a tassi correnti e +12% a tassi costanti) dopo il picco epidemico di inizio anno, che ha comportato numerose assenze sia nei nostri team che in quelli dei nostri clienti.

La performance dei prodotti tradizionali su licenza e legacy ha subito un netto calo che va di pari passo con l'irrigidimento delle condizioni di mercato. Questi prodotti rappresentano solo il 5% dell'attività dell'azienda.

### Miglior trimestre in termini di contratti firmati

Esker ha registrato il miglior trimestre di sempre in termini di ordini firmati. Il valore ricorrente annuale (ARR) nel Q2 2022 è aumentato del +25% rispetto al Q2 2021 raggiungendo i 4,0 milioni di euro (14,6 milioni di euro ovvero +41% sulla durata totale dei contratti). Il ritmo dinamico dei contratti firmati nel secondo trimestre si è registrato soprattutto in Francia, Stati Uniti e Australia.

### Struttura finanziaria solida

Al 30 giugno 2022 la posizione di cassa del gruppo era di 43,1 milioni di euro dopo il regolamento dell'acquisizione di Market Dojo, il pagamento dei dividendi e l'ottenimento di un nuovo prestito di 12 milioni di euro. Con una posizione di cassa netta di 26,5 milioni di euro (rispetto ai 33,6 milioni di euro al 30 giugno 2021) e quasi 130.000 azioni proprie, Esker ha le risorse finanziarie necessarie per perseguire la sua strategia incentrata sull'accelerazione della crescita organica e su acquisizioni mirate ad essere presente su mercati adiacenti e a migliorare il valore fornito ai clienti.

### Prospettive per il 2022

Data la forte performance del secondo trimestre del 2022 e nonostante l'accumularsi di incertezze economiche, Esker mantiene le previsioni di crescita organica per l'intero anno tra il 15% e il 16%. A questo livello di crescita, la redditività dovrebbe attestarsi intorno al 12-15%.

### A proposito di Esker

Esker è una piattaforma globale in cloud sviluppata per valorizzare il lavoro dei dipartimenti finanziari e del servizio clienti, e aiuta a consolidare la collaborazione tra le aziende automatizzando il cash conversion cycle. Le soluzioni di Esker incorporano tecnologie come l'Intelligenza Artificiale (AI) per guidare l'aumento della produttività, migliorare la visibilità dei processi, ridurre il rischio di frode e migliorare la collaborazione tra i dipendenti, clienti e fornitori. Esker opera in Nord America, America Latina, Europa e Asia-Pacifico e ha la sua sede principale a Lione, Francia, e negli Stati Uniti a Madison, Wisconsin. Per ulteriori informazioni su Esker e le sue soluzioni visitate: <http://www.esker.it>, segui Esker su [LinkedIn](#), [Twitter](#) e visita il nostro [blog](#).

©2022 Esker S.A. Tutti i diritti riservati. Esker e il logo Esker sono marchi commerciali o registrati di proprietà di Esker S.A. negli Stati Uniti e in altri paesi. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei rispettivi titolari.

#### Esker Italia S.r.l.

Via Guido Gozzano, 45  
21052 Busto Arsizio (VA), Italia  
Tel: +39 033165141 -- Fax: +39 0331651490  
[info@esker.it](mailto:info@esker.it) | [www.esker.it](http://www.esker.it)

#### Contatto Stampa:

**Chiara Colangelo / Riccardo Guerrieri**

Tel: +39 0331 6514.22 – [chiara.colangelo@esker.it](mailto:chiara.colangelo@esker.it)  
Tel: +39 0331 6514.23 – [riccardo.guerrieri@esker.it](mailto:riccardo.guerrieri@esker.it)

Get Social



[blog.esker.com](http://blog.esker.com)