

# Resultados del segundo trimestre de 2022

*Nuevo trimestre récord: crecimiento de los ingresos por ventas del +19%*

Madrid — 15 de julio de 2022

| INGRESOS POR VENTAS M€<br>(NO AUDITADO)    | T2 2022     | T2 2022     | T2 2022/T2 2021<br>CRECIMIENTO <sup>(4)</sup> | H1 2022     | H1 2022/H1 2021<br>CRECIMIENTO <sup>(4)</sup> |
|--------------------------------------------|-------------|-------------|-----------------------------------------------|-------------|-----------------------------------------------|
| Soluciones basadas en SaaS <sup>(1)</sup>  | 31.5        | 25.6        | +16%                                          | 60.8        | +17%                                          |
| Servicios de implementación <sup>(2)</sup> | 6.4         | 5.5         | +12%                                          | 12.1        | +9%                                           |
| Productos históricos <sup>(3)</sup>        | 1.9         | 2.3         | -28%                                          | 3.3         | -26%                                          |
| <b>TOTAL</b>                               | <b>39.8</b> | <b>33.4</b> | <b>+12%</b>                                   | <b>76.3</b> | <b>+13%</b>                                   |
| <b>RESERVAS<sup>(5)</sup></b>              | <b>4.0</b>  | <b>3.3</b>  | <b>+25%</b>                                   | <b>7.6</b>  | <b>+14%</b>                                   |

<sup>(1)</sup>Incluye suscripciones e ingresos transaccionales

<sup>(2)</sup>Incluye implementación, formación y servicios profesionales

<sup>(3)</sup>Incluye Esker DeliveryWare, servidores de Fax y acceso al Host

<sup>(4)</sup>Crecimiento basado en un tipo de cambio constante: tipos de cambio de 2022 aplicados a cifras de 2021

<sup>(5)</sup>Expresado como ingresos recurrentes anuales (ARR)

## TRIMESTRE RÉCORD, SEMESTRE RÉCORD

[Esker](#), líder mundial en digitalización de la relación comercial entre proveedores y clientes, anuncia que ha vuelto a registrar un trimestre récord. Los ingresos consolidados del segundo trimestre de 2022 fueron de 39,8 millones de euros, un aumento del +19% y +12% a tipos de cambio constantes en comparación con el mismo trimestre del año pasado.

Los ingresos por ventas semestrales de 2022 crecieron un 19 % en base a los tipos de cambio actuales (+13 % en base a tipos constantes) lo que supone 76,3 millones de euros.

Los ingresos de las soluciones en la nube (+23% y +16% a tipos de cambio constantes) continuaron impulsando el crecimiento representando el 79% del negocio de la compañía. Este excelente desempeño, a pesar de un efecto base desfavorable, es el resultado de los muchos contratos de clientes firmados en trimestres anteriores que poco a poco van entrando en producción.

© 2021 Esker S.A. Todos los derechos reservados. Esker, el logo Esker son marcas comerciales registradas de Esker S.A. El resto de marcas comerciales citadas pertenecen a sus respectivos propietarios.

### Esquer Ibérica, S.L.

C/ Chile, 8 – Oficina 206  
28290 Las Rozas

Tel: +34 91 552 92 65 [www.esker.es/](http://www.esker.es/)  
[esmktg@esker.es](mailto:esmktg@esker.es)

### Contactos de prensa:

Coralie Marty  
[Coralie.Marty@esker.com](mailto:Coralie.Marty@esker.com)  
Marisa Fernández  
[marisa.fernandez@esker.com](mailto:marisa.fernandez@esker.com)

### Síguenos



[Blog.esker.es](http://Blog.esker.es)

Los servicios de implantación están volviendo paulatinamente al ritmo habitual (+17% y +12% a tipos de cambio constantes) tras el pico epidémico de principios de año que provocó la consiguiente escasez de recursos y personal tanto para los equipos de Esker como para sus clientes.

Por último, los productos históricos (5% de la facturación) están disminuyendo bruscamente, en correlación con las condiciones más estrictas del mercado.

### MEJOR TRIMESTRE EN LA FIRMA DE PROYECTOS

Esker ha registrado el mejor trimestre de su historia en términos de entrada de nuevos proyectos. El valor recurrente anual (ARR) de los nuevos contratos firmados durante el segundo trimestre de 2022 ha aumentado un +25% respecto al segundo trimestre de 2021 hasta alcanzar los 4 millones de euros (14,6 millones de euros o +41% sobre la duración total de los contratos). El ritmo de firmas fue muy dinámico este trimestre en Francia, Estados Unidos y Australia.

### UNA ESTRUCTURA FINANCIERA SÓLIDA

A 30 de junio de 2022, la tesorería del Grupo se situó en 43,1 millones de euros tras la liquidación de la adquisición de Market Dojo, el pago del dividendo y la suscripción de un nuevo préstamo de 12 millones de euros.

Con un efectivo neto de 26,5 millones de euros (frente a los 33,6 millones de euros a 30 de junio de 2021) y casi 130.000 acciones propias, Esker tiene una autonomía financiera significativa para ejecutar su estrategia centrada en acelerar su crecimiento orgánico complementado con operaciones de crecimiento externo dirigidas a integrar soluciones adyacentes para aumentar el valor entregado a sus clientes.

### PERSPECTIVAS PARA 2022

Esker mantiene su previsión de crecimiento orgánico para todo el año entre el 15% y el 16%. En este nivel de crecimiento, se espera que la rentabilidad se sitúe entre el 12-15%.

©2021 Esker S.A. Todos los derechos reservados. Esker, el logo Esker son marcas comerciales registradas de Esker S.A. El resto de marcas comerciales citadas pertenecen a sus respectivos propietarios.

#### Esker Ibérica, S.L.

C/ Chile, 8 – Oficina 206  
28290 Las Rozas

Tel: +34 91 552 92 65 [www.esker.es/](http://www.esker.es/)  
[esmktg@esker.es](mailto:esmktg@esker.es)

#### Contactos de prensa:

Coralie Marty

[Coralie.Marty@esker.com](mailto:Coralie.Marty@esker.com)

Marisa Fernández

[marisa.fernandez@esker.com](mailto:marisa.fernandez@esker.com)

#### Síguenos



[Blog.esker.es](http://Blog.esker.es)

## SOBRE ESKER

Líder mundial en soluciones de digitalización de los ciclos de gestión Order-to-Cash Y Procure-to-Pay, Esker ofrece una plataforma cloud que permite reforzar la relación comercial entre proveedores y clientes, aportando valor y visibilidad al trabajo de los profesionales de finanzas y servicio al cliente. La Inteligencia Artificial de su plataforma permite a los departamentos administrativos trabajar con mayor INFORMACIÓN DE PRENSA productividad, con una visibilidad mejorada sobre todas las operaciones comerciales, privilegiando la colaboración entre empleados, clientes, y proveedores. Multinacional francesa con sede en Lyon, Esker está presente en Europa, América del Norte, Asia/Pacífico y Sudamérica. Cotizada en Euronext GrowthTM de París (código ISIN FR0000035818), la compañía alcanzó una facturación de 133,6 millones de euros en 2021. Para más información sobre Esker y sus soluciones visita nuestra web [www.esker.es](http://www.esker.es), síguenos en Twitter @EsferIberica en LinkedIn y únete a nuestras conversaciones y debates en el blog de Esker.

© 2021 Esker S.A. Todos los derechos reservados. Esker, el logo Esker son marcas comerciales registradas de Esker S.A. El resto de marcas comerciales citadas pertenecen a sus respectivos propietarios.

### Esfer Ibérica, S.L.

C/ Chile, 8 – Oficina 206  
28290 Las Rozas

Tel: +34 91 552 92 65 [www.esker.es/](http://www.esker.es/)  
[esmktg@esker.es](mailto:esmktg@esker.es)

### Contactos de prensa:

Coralie Marty  
[Coralie.Marty@esker.com](mailto:Coralie.Marty@esker.com)  
Marisa Fernández  
[marisa.fernandez@esker.com](mailto:marisa.fernandez@esker.com)

### Síguenos



[Blog.esker.es](http://Blog.esker.es)