

I risultati di Esker del Q1 2021

Trimestre record con un ritorno alla crescita a due cifre (14%)

Busto Arsizio, Italia — 21 Aprile 2021

FATTURATO IN M€ (NON CERTIFICATO)	Q1 2021	Q1 2020	Q1 2021/Q1 2020 CRESCITA ⁽⁴⁾
SAAS ⁽¹⁾	23.9	21.1	+16%
IMPLEMENTAZIONE DEI SERVIZI ⁽²⁾	5.3	4.9	+13%
PRODOTTI LEGACY ⁽³⁾	1.8	2.1	-13%
TOTALI	31.0	28.2	+14%
CONTRATTI FIRMATI⁽⁵⁾	3.30	2.27	+45%

⁽¹⁾Include abbonamento e traffico legato al numero di documenti gestiti

⁽²⁾Include implementazione, training e Servizi professionali

⁽³⁾Include Esker DeliveryWare, Fax Servers e Host Access

⁽⁴⁾ Crescita basata su un tasso di cambio costante: tassi di cambio 2021 applicati ai dati del 2020

⁽⁵⁾Indica entrate annuali ricorrenti (ARR)

Esker ha deciso di presentare i ricavi per attività per riflettere la strategia di focalizzarsi sul cloud e la quota sempre minore di prodotti legacy e di soluzioni di automatizzazione dei processi documentali basate su licenza. Pertanto, i prodotti Fax, Host Access e Esker DeliveryWare sono raggruppati sotto i prodotti legacy. Per le soluzioni cloud, Esker distinguerà ora tra la parte puramente SaaS (abbonamento e traffico) e la parte dei servizi di implementazione. Esker ha anche deciso di indicare il valore dei contratti firmati utilizzando l'Annual Recurring Revenue (ARR), una metrica standard per il business SaaS o in abbonamento. L'ARR è il valore medio dell'abbonamento annuale che i clienti si impegnano a pagare per tutta la durata del contratto. Non include le entrate delle transazioni della piattaforma, poiché sono incerte e dipendono dal numero di transazioni effettivamente elaborate, che non è noto al momento della firma del contratto. Anche le entrate da servizi non sono incluse nell'ARR in quanto non sono ricorrenti.

Trimestre da record

Il fatturato Esker del Q1 2021 ammonta a 31,0 milioni di euro, con un aumento del 14% rispetto al Q1 2021 a tasso di cambio costante (+10% a tasso corrente). Questo rapido ritorno alla crescita a due cifre è ancor più significativo se si considera che questo aumento è calcolato in relazione al Q1 2020, la maggior parte del quale precede la pandemia sanitaria globale. Nonostante le condizioni economiche ancora difficili, Esker ha vissuto il suo trimestre di maggior successo nella storia dell'azienda.

La crescita ha continuato ad essere guidata dallo sviluppo delle soluzioni cloud, che sono cresciute del 16% nel Q1, rappresentando il 94% del business aziendale. Questa positività è stata registrata in tutte le aree geografiche che sono tornate a una crescita a due cifre, confermando il forte successo delle vendite nel 2020. Anche i servizi di implementazione sono cresciuti significativamente (+13%) grazie al gran numero di contratti firmati a fine 2020.

Le prestazioni dei prodotti tradizionali basati su licenza e dei prodotti legacy continuano la loro tendenza al ribasso a favore delle implementazioni cloud e rappresentano solo il 7% del business aziendale.

Secondo miglior trimestre per volume di contratti firmati

Come avvenuto nel Q4 2020, Esker ha registrato numerosi contratti firmati nel Q1. Dopo un periodo di stallo legato al primo lockdown, le aziende hanno mostrato un forte interesse per le soluzioni di automazione che offrono significativi aumenti di produttività soprattutto ai reparti finanziari e di customer service, permettono loro di continuare a operare quando la maggior parte dei dipendenti lavora da remoto.

Il valore annuale ricorrente (ARR) dei nuovi contratti firmati durante il Q1 2021 è aumentato del 45% rispetto al Q1 2020, per raggiungere 3,3 milioni di euro (11 milioni di euro sulla durata totale dei contratti). Il ritmo dei contratti firmati è stato dinamico in tutte le regioni del mondo e particolarmente in Francia, Stati Uniti e Spagna.

Mantenere la redditività per una strategia di crescita ambiziosa

Al 31 marzo 2021, la liquidità dell'azienda è di 48,5 milioni di euro. Con 34,9 milioni di euro di liquidità netta (contro 19,6 milioni di euro al 31 marzo 2020) e quasi 140.000 azioni proprie disponibili. Esker ha le risorse finanziarie necessarie per perseguire la sua strategia incentrata sull'accelerazione della sua crescita organica combinata con operazioni di crescita esterna.

Previsioni per il 2021

La crescita di Esker dovrebbe continuare ad accelerare nei prossimi due trimestri grazie alla ripresa economica. Data l'eccellente performance del Q1 2021, Esker ha alzato la sua previsione di crescita organica per l'intero anno dal 15% al 16%, che dovrebbe portare il fatturato a circa 130 milioni di euro se il tasso di cambio EUR/USD rimane invariato. A questo livello di crescita, la redditività dovrebbe essere compresa tra il 12-15%.

A proposito di Esker

Esker è una piattaforma globale in cloud sviluppata per valorizzare il lavoro dei dipartimenti finanziari e del servizio clienti, aiuta a consolidare la collaborazione tra le aziende automatizzando il cash conversion cycle. Le soluzioni di Esker utilizzano tecnologie come l'intelligenza Artificiale (AI) per aumentare la produttività, migliorare la visibilità, ridurre il rischio di frodi e migliorare la collaborazione interna e tra clienti e fornitori. Esker opera in Nord America, America Latina, Europa e Asia-Pacifico e ha la sua sede principale a Lione, Francia, e negli Stati Uniti a Madison, Wisconsin. Per ulteriori informazioni su Esker e le sue soluzioni visitate: <http://www.esker.it>, segui Esker su LinkedIn [EskerItalia](#), Twitter [@EskerItalia](#) e visita il nostro blog <http://blog.esker.it/>

©2021 Esker S.A. Tutti i diritti riservati. Esker e il logo Esker sono marchi commerciali o registrati di proprietà di Esker S.A. negli Stati Uniti e in altri paesi. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei rispettivi titolari.

Esker Italia srl

Via Guido Gozzano, 45
21052 Busto Arsizio (VA), Italia
Tel: +39 033165141 -- Fax: +39 0331651490
info@esker.it | www.esker.it

Contatto Stampa:

Chiara Colangelo / Riccardo Guerrieri

Tel: +39 0331 6514.22 – chiara.colangelo@esker.it
Tel: +39 0331 6514.23 – riccardo.guerrieri@esker.it

Get Social



blog.esker.it